



بیشتر از یک نفر...

یه جوانی رفت پیش سقراط گفت میشه بهم راز موفقیت رو بگی!

سقراط گفت راز موفقیت از نظر من میخوای گفت باید بریم رودخانه، قرار گذاشتن فردا لب رودخانه سقراط هم دست این بچه رو گرفت جوون رو گرفت رفتن تو رودخانه قسمت عمیق آب اومد بالا تا رسید به چونه بعد سقراط هیکلی بود بعد این جوونه رو کلهش کرد زیر آب توی یک حرکت ناجوانمردانه ولی این رو اون زیر نگه داشت اون هی دستوپا میزد داشت خفه می شد اینو نگه داشت، نگه داشت نگه داشت دیگه این کبود می شد به زور خود شو نجات داد اومد بالا هییی یه نفس عمیق کشید بعد سقراط همین جووری وایستاده بود البته اون جوون یه حرف بدی به سقراط زد ولی اینجا قابل پخش نیست.

تو یه ورزشش هم بود مرد جوونه اون زیر بنابراین موقع پند دادن از مثال های ساده استفاده کنید اما سقراط حرف زیبایی زد گفت که اون زیر که بودی دنبال چی بودی گفت هوا، گفت چجووری، گفت با همه وجودم، گفت اگر این جووری دنبال موفقیت باشی مطمئن باش بهش می رسی منتها مسئله اینه که اکثر ما این جووری دنبال موفقیت نیستیم دیگه حالا در اسرع وقت موفقیت می رسیم دیگه

از شنبه بله خنده حضار

بنید این خیلی جالبه دیگه زمانی که مثلاً به بهمن می رسیم بهمنم نه دی تقریباً حال و هوای ادارات و حال و هوای بیست و دو بهمن و تعطیلات و اینا رو دارن بیست و دو بهمن و رد می کنیم همه می گیم باش بعد عید یعنی از بهمن ماه بعد از عید، بعد از عید دیگه بزار سال شروع بشه دیگه چیه بهار و بعد بهار و تقریباً می رسیم به تابستون که دیگه هوا گرمه و دلیل موجه ایه بعد ماه رمضان هم هست و می دونید من چی برام جالبه تو ماه رمضان یه عده روزه نمی گیرن حالا به هر دلیلی و اونها هم باز حال ندارن یعنی این برای من خیلی جالبه یعنی داغونه یعنی چقدره تو روزه ای من می گم من روزه نیستم این ماه رمضان بعد میریم پائیز و اینا میشه که اصلاً پائیزم دلگیره تا به خودمون میایم شد بیست و دو بهمن و یک سال ارزشمند و پشت سر گذاشتیم تشویق حضار تو سرمون باید بزنی.

داستان چیه داستان برمی گرده به این ماتریس که می دونم که همه تون می دونیش اما می خوام به یک دید دیگه ای بهتون بگم ماتریس ایزان هواروی که استون کاوی راجع بهش زیاد صحبت می کنه می گه کارها به دو دسته تقسیم میشن کارها یا کار فوریه یا غیر فوری می گه کارها به لحظات اهمیت هم به دو دسته تقسیم میشن یا مهم اند یا غیر مهم خوب حالا کاری که فوری است و مهم است چی بهش می گن، ضرورت باید انجام بشه درسته مثل چی آپاندیس درد می کنه هم فوری هم مهم، من آپاندیس درد می کنه رفتم دکتر، دکترم واسش مهم و فوری باید عمل می کرد وگرنه می مردم.

یه اتفاق مهم مثلاً قبض برقه باید پرداخت بکنیم پرداخت نکنیم فردا مثلاً کارخونت، شرکتت یا هر چیز بهم میخوره این کارا ضرورته یه سری کارها هستند فوری اند اما غیر مهم من به اینها می گم بطالت مثل چی تلفن که زنگ می زنه فوری باید جواب داده بشه یا نه.



بیشتر از یک نفر...

بله عموماً مهم نیست قبض‌های روتینی که هست مهم نیست اینا بطلت‌اند اینا رو باید چیکار کنیم تا می‌تونیم بسپریم به کسای دیگه اینا باید انجام بشه دیگه فوری‌اند باید بسپریم

یه کسی دیگه یه سری کارها هستند دمشون گرم غیر فوری و غیر مهم اینا اسمشون چیه حماقت و جالب بدونید غالب وقت آدم‌ها تو این داره تلف میشه اینستاگرام، تلگرام، یه موقع یکی داره کار می‌کنه بی‌زینس داره با تلگرام من کسیم که از تلگرام اینستاگرام شبکه‌های اجتماعی درآمد کسب می‌کنم کی‌ها از طریق اینستاگرام تلگرام یا شبکه‌های دیگه ای اجتماعی توی این سمینار اومدن من دارم درآمد کسب می‌کنم درست شد ولی بسیاری از مواقع اینها کارهای غیر فوری غیر مهم یه سری جلسات بی‌خود مثلاً تفریح تو کدوم قرار میگیره، اشتباه نکنید تفریح توی غیر مهم‌ها نیست تفریح مهمه تازه بعضی‌ها خیلی بد تفریح می‌کنند کم تفریح می‌کنند میفته تو مرحله ضرورت یه دونه مونده یه خونه مونده کارهای که مهم‌اند یعنی اهمیت دارند اما فوری نیستند من به این‌ها میگم ذکاوت فقط آدم‌های فوق‌زرنگ میرن سراغ اینها آدم‌های معمولی یه رنگ موفق کجا‌اند تو ضرورت‌اند بقیه هم که خوش‌اند در بطلت حماقت اما فوق‌موفق‌ها همیشه تو ذکاوت‌اند بنابراین من خواهش می‌کنم اگر تو ضرورت هستی حتماً بیاین توی ذکاوت، ذکاوت مثل چیه مثل چه کارهایی آموزش دیدن چند نفر با اسنپ اومدن اینجا از نرم‌افزار تاکسی استفاده کردن.

خوب ده سال پیش تاکسیرانی و اسش مهم اما غیر فوری بود اگر که یه سامان‌دهی می‌کرد که تاکسی تلفنی اینا چی کار بکنند دفترهای آژانس قیمت هاشون مسبب بکنند فوری بود یا نه ده سال پیش نه ده سال پیش وقت داشتن الان این کار و نکردن حالا آژانسیه حالا دیگه کسی نمی‌ره سراغش حالا با موبایل تاکسی میگیره قیمتش مشخص مسیر مشخص فرد هم آموزش دیده عالی کار از ذکاوت رفته به ضرورت الان مجبور آژانسیه تغییر کنه وگرنه بیچاره میشه چند سال دیگه هم آموزش توی ایران همین‌طوری میشه الان کس آموزش کسی فروش بلد نیست درست حسابی کسی بازاریابی بلد نیست کسی موفقیت تو زندگی خودش مدیریت روابط اینا بلد نیست بعد یه مدت اینا میشه ضرورت ما که الا جز نوآوران یادتون هست دو درصد اول سمینار ما الان توی این ذکاوت هستیم همه میگن بله خیلی خوبه و همه قبول دارند که بله بسیار مهمه اما مرحله عمل که می‌رسه میگم ان شاء الله سر یه فرصت مناسب ولی اون آدم موفقه میدونه و این کار و انجام میده.

یکی از کارهای مهمه و غیر فوری یعنی کدوم دسته ذکاوت، تحلیل دقیق خود مونه یعنی چی من از خودم بپرسم من تا حالا چند میلیون فرصت‌های درآمدی رو از دست دادم به خاطر به خیلی از چیزها به دید مسئله نگاه نکردم به خاطر اینکه فروش بلد نبودم بازاریابی بلد نبودم ارتباطات بلد نبودم آدم‌های خوب رو از دست دادم، چند میلیون یه سری رو مستقیم از دست دادم یه سری رو پنهان بود من اصلاً متوجهش نمی‌شم



بیشتر از یک نفر...

اینکه من نگاه بکنم چه روابط ارزشمندی رو ایجاد نکردم بغل دستیم تو سمینار فلانی آخه من گفتم چی بگم بهش اگر اون ارتباطه شکل می‌گرفت چقدر می‌تونست متفاوت بشه مثلاً اگر تو بهمن‌ماه من تو سمینار نیومدم بگم آقای دکتر من تو ذهنم یه سمینار سه‌هزار نفره بزاریم شما افتخار میدین اگه گفتم ولش کن حالا اصلاً شاید برگزار نمی‌شد این برنامه و چه مسائل تکرارشونده‌ای تو زندگی‌مون وجود داره، داره تکرار میشه ما رو اذیت می‌کنه اینا رو باید تحلیل کنیم و به دلیل خجالتی بودن چقدر توانمندی‌ها مونو ارائه نکردیم.

این قدر آدم دیدم به خاطر خجولی کم‌رویی کم‌حرفی حرف شونو نزدن خودشون رو پرزنت نکردن

الآن دوستانی که اینجا اومدن سخنرانی می‌کردن سخنرانیشون چطور بود، به نظر من واقعاً عالی بود با من چند جلسه تمرین داشتن یک جلسه تمرین یک جلسه اجرا، آقای صادق‌قلو فک کنم واقعاً زحمت کشیدن به من فیدبک دادن و انرژی گذاشتن و مدرس سخنرانی مجموعه ما هستند حالا باید آقای صادق‌قلو رو واقعاً تشویب کنید آقای صادق‌قلو خیلی ماهی عزیزم دستت درد نکنه.

اگر دوستان نمی‌تونستن سخنرانی کنند میومدن رو سن می‌گفتن که خیلی خوش‌حالم من به موفقیت رسیدم و ان شاء الله هم تون موفق باشید و به همراهی خانواده محترم تون تشریف بیارید در موفقیت باشید و خوب شما به این آدم چی می‌گید، می‌گید موفق پس ارائه کردن مهمه یادتونه انسان بیشتر از یک نفر تعریفش چی بود گفتیم فکر درست، درست حل مسئله، خلاقیت، تصمیم‌گیری، انتخاب، بیان عالی، خوب پرزنت می‌کنه توانمندی‌هاشو بروز میده اونجا که لازمه حرف میزنه اونجا که لازم نیست روابطش سالمه و جیب پر بول داره پس این تعریف ما چقدر تا حالا فرصت از دست دادیم.